



## Upgrade Estate zoekt: HEAD OF SALES (M/V)

Upgrade Estate realiseert en beheert huisvesting voor studenten en young professionals en weet als geen ander in te spelen op de noden van deze doelgroepen. Ons geïntegreerd beheer maakt tastbaar waar we als bedrijf voor staan: aantrekkelijke gemeenschappelijke ruimtes, aandacht voor groen, een uitstekende prijskwaliteitverhouding, convenience voor huurder en investeerder én een 'wooncoach' als verbindende factor.

### Wat je moet weten over je toekomstige job:

- We bieden maatschappelijke toegevoegde waarde aan onze sales- en investeringsmodellen.
- Onze projecten krijgen een community gerichte focus.
- De dynamiek van onze interne marketing- en salesafdeling kent geen grenzen.
- Wij houden van een open bedrijfscultuur waarin medewerkers kunnen groeien.
- Bij Upgrade Estate wordt hard gewerkt, maar even hard gelachen.

### Wat we voor jou in petto hebben:

- Je leidt en coacht onze adviseurs zodat zij de filosofie rond onze investeringsconcepten kunnen overbrengen aan (potentiële) klanten
- Je begeleidt onze adviseurs regelmatig naar afspraken en geeft jouw commerciële feeling en ervaring aan hen door.
- Je doet de voorbereiding en leidt de wekelijkse teammeetings en
- Je ontpopt je tot specialist inzake roerende en onroerende investeringen/ontwikkelingen.
- Je werkt nauw samen met de inhouse eventmanager voor de organisatie van salesevents
- Je bouwt een strategie op om de gestelde doelen te behalen en je hebt daarbij een doordachte visie die aansluit bij de waarden van Upgrade Estate
- Je bewaakt de voortgang bij het opstarten van de commercialisatie van nieuwe en/of grotere projecten, want Upgrade Estate heeft grote uitdagingen de komende jaren.

### Wie komt hiervoor in aanmerking?

- Je bent commercieel ingesteld, hebt de nodige ervaring en bent vertrouwd met storytelling.
- Je beschikt over natuurlijke leiderschapscapaciteiten en je durft jezelf een 'inspirerende coach' te noemen.
- Een nieuwsgierige en innovatieve houding vinden we belangrijker dan ervaring in vastgoed.
- 'Promise less, give more' is altijd al jouw credo geweest.
- Je kan je volledig vinden in de waarden van ons bedrijf.

### Interesse?

Stuur je CV en motivatiebrief naar onze Happiness Officer  
Sofie Liekens, via [jobs@upgrade-estate.be](mailto:jobs@upgrade-estate.be).



HAVING  
THE JOB OF  
YOUR LIFE!